



LE CANADA CRÉE UN ENVIRONNEMENT CONCURRENTIEL POUR LE GNL

Pourquoi le Canada?

1 Partenaire commercial expérimenté et fiable

Le Canada exporte depuis de nombreuses années des quantités substantielles de gaz naturel. Il a longtemps occupé le deuxième rang au classement des exportateurs de gaz naturel à l'échelle mondiale, tout juste derrière la Russie. Aujourd'hui, le Canada se classe en quatrième position à ce chapitre et il est le cinquième plus important producteur de gaz naturel au monde.

Fort de cette expérience, le Canada possède une importante infrastructure pour le gaz naturel et une expertise indéniable dans ce domaine. Son secteur du gaz naturel performant, mature et résilient a recours aux technologies les plus avant-gardistes. Ses ressources en gaz naturel se sont accrues de façon spectaculaire, et les producteurs gaziers ainsi que les chefs de file de l'industrie mondiale souhaitent maintenant exporter le gaz naturel liquéfié (GNL) canadien vers les marchés étrangers.

Les gouvernements de partout au pays collaborent afin de soutenir les industries axées sur les ressources : ils fournissent des renseignements au sujet des ressources et des marchés nord-américains, ils investissent dans les industries et les projets canadiens, ils assurent la promotion du commerce international, ils veillent à la sécurité des réseaux maritimes et de pipelines, et ils encouragent la consultation et la participation du public et des populations autochtones.

Le Canada possède des avantages concurrentiels lui permettant de devenir un fournisseur de GNL sur les marchés mondiaux :

- Abondantes ressources de gaz naturel
- Proximité avec les principaux marchés de GNL (comme l'Asie, l'Europe et l'Amérique du Sud)
- Environnement concurrentiel en matière d'investissements, de taxes et d'impôts
- Stabilité et prévisibilité sur le plan de la réglementation
- Impressionnante feuille de route en matière de commerce en tant qu'exportateur gazier fiable et respectable
- Secteur pétrolier et gazier bien établi doté d'une expertise et de technologies parmi les meilleures au monde

2 Ressources en gaz naturel abondantes et prix abordables

Les dépôts de gaz naturel du Canada comptent parmi les plus importants et les plus productifs au monde. Le Canada estime ses ressources gazières commercialisables à 44 mille milliards de mètres cubes (m³) (1 566 mille milliards de pieds cubes [pi³]). Selon la cadence de production actuelle de 410 millions de m³ par jour (14 milliards de pi³ par jour), ces ressources pourraient durer environ 300 ans. Les bassins schisteux canadiens (p. ex., les bassins de Montney et de la Liard) figurent généralement parmi les plus productifs au monde, leur production atteignant 567 000 m³ par jour (20 millions de pi³ par jour).

Au Canada, les installations pour le GNL seront en mesure d'acheter les charges d'alimentation de certains des carrefours de commercialisation du gaz naturel les moins coûteux du marché nord-américain du gaz naturel.

3 Proximité des consommateurs traditionnels et émergents de GNL

Les projets de GNL du Canada se situent plus près des principaux marchés par rapport aux autres installations nord-américaines.

- Les projets de GNL en cours sur la côte Ouest se situent à environ 10 jours de livraison de l'Asie. Les livraisons de GNL provenant de la côte américaine du golfe s'effectuent en 20 jours environ et passent par le canal de Panama, ce qui ajoute des coûts.
- Les projets proposés dans l'Est canadien se situent à 6 à 8 jours de livraison de l'Europe (soit la distance la plus courte de tous les projets de GNL nord-américains).
- Les délais de livraison entre l'est du Canada et les ports sud-américains sont plus rapides de 1,5 jour si on les compare



aux délais de livraison entre la côte américaine du golfe et les mêmes ports sud-américains.

4 Environnement fiscal concurrentiel

Les projets de GNL canadiens attirent un vaste éventail d'investisseurs. Parmi ceux qui ont exprimé un intérêt ou qui ont déjà procédé à des investissements figurent des multinationales pétrolières et gazières comme ExxonMobil et Shell, des entreprises d'État comme PETRONAS et PetroChina, des entreprises de services et de transport du GNL, des producteurs de gaz naturel canadiens, des communautés autochtones et d'importants acheteurs de GNL.

Le Canada procure un environnement concurrentiel pour l'industrie du GNL.

- Taux d'imposition des sociétés plus faible
 - 15 % en 2012 par rapport à 29,12 % pendant les années 2000 – une baisse de près de la moitié
- Traitement fiscal favorable pour les promoteurs de GNL
 - Déductions pour amortissement accéléré allant jusqu'à 30 % pour les biens de la catégorie 47 utilisés dans les installations de liquéfaction canadiennes et jusqu'à 10 % pour les immeubles non résidentiels qui font partie d'installations de GNL.
- Échéanciers clairs pour les processus réglementaires
- Durée prolongée des licences d'exportation
 - La durée maximum des licences d'exportation est passée de 25 à 40 ans.
 - Coûts réduits et efficacité thermique accrue.
 - Le climat froid du Canada favorise la réduction des coûts d'exploitation pour le refroidissement du gaz naturel aux températures du GNL.

5 Des gouvernements qui soutiennent le développement du GNL

Les gouvernements provinciaux et fédéral appuient sans réserve l'essor de l'industrie canadienne axée sur l'exportation du GNL.

6 De nouvelles occasions à saisir

Au Canada, les investisseurs peuvent profiter d'occasions d'affaires d'un bout à l'autre de la chaîne de valeur du gaz naturel : exploration et production en amont, traitement du gaz naturel, liquides de gaz naturel (LGN), produits pétrochimiques, transport par pipeline, terminaux d'exportation du GNL et livraison de GNL et de LGN partout dans le monde.

De nombreux projets de GNL et de LGN canadiens comprennent des partenariats et des coentreprises avec d'importants acheteurs de GNL et de LGN de l'Asie et de l'Europe. Certains de ces projets disposent d'accords d'écoulement et d'ententes d'approvisionnement et d'achat. Parmi les principaux joueurs de l'industrie, mentionnons :

- AltaGas Ltd.
- Woodside Energy (International) Canada Limited
- Chevron Canada
- Shell Canada
- Petrochina
- PETRONAS
- Sinopec
- Japan Petroleum Exploration Co. Ltd.
- Kogas
- Mitsubishi Corporation
- India Oil Corporation Ltd.
- PetroleumBRUNEI
- Exxon Mobil Corporation
- Imperial Oil Limited
- Nexen
- INPEX Corporation
- JGC Corporation
- E.ON
- Great United Petroleum Holding Co. Ltd.

N° de cat. M164-10/2017 (Imprimé)
ISBN 978-0-660-08060-4

N° de cat. M164-10/2017F-PDF (En ligne)
ISBN 978-0-660-08062-8

Pour obtenir des renseignements sur les droits de reproduction, veuillez communiquer avec Ressources naturelles Canada à nrcan.copyrightdroitdauteur.nrcan@canada.ca.

© Sa Majesté la Reine du chef du Canada, représentée par le ministre des Ressources naturelles, 2017