

Établir l'écosystème des investissements pour l'innovation dans le secteur de l'énergie propre

Analyse globale initiale des acteurs clés dans le financement de
l'innovation dans le secteur de l'énergie propre

L'analyse a été commandée par Ressources naturelles Canada et a été exécutée par le Cleantech Group.

Elle n'exprime pas nécessairement les opinions du gouvernement du Canada.

Juin 2017

Sommaire

Objectifs

- Établir une base de connaissances initiale sur l'écosystème des investissements pour les innovations en énergie propre, en commençant par trois défis d'innovation (DI) : **Accès à l'électricité hors réseau, biocarburants durables et matériaux liés à l'énergie propre**
- Établir une méthodologie pour le développement de stratégies en vue de la participation du secteur privé à ces trois DI

Activités

- Cerner les investisseurs, entreprises, incubateurs/accélérateurs, initiatives du gouvernement, laboratoires, universités, ainsi que les associations industrielles qui s'alignent avec la portée précise de chaque DI
- Analyser le flux d'investissements et les tendances clés pour chaque DI afin de soutenir le développement d'hypothèses de départ concernant la manière d'impliquer les participants clés ainsi que les types de défis à régler en vue d'attirer et de stimuler les investissements dans le domaine des technologies émergentes

Principales constatations

- Les trois DI diffèrent sur le plan de la maturité des technologies et du modèle commercial.
 - L'écosystème de chaque DI dispose d'un équilibre unique de participants du secteur privé et public.
 - La participation des investisseurs s'alignera avec la maturité du DI (depuis le capital de départ jusqu'au capital de croissance).
- La stratégie de participation sera spécifique à chaque DI, ce qui nécessitera une harmonisation étroite avec les équipes techniques.

Prochaines étapes

- Continuer à élaborer la stratégie de participation en interviewant les participants clés de l'écosystème
- S'harmoniser avec les équipes techniques de DI afin d'établir le cadre de consultation critique pour les participants du secteur privé

Principales constatations

Chaque DI cible des technologies et des modèles commerciaux comportant différents niveaux de maturité, ce qui se traduit par la variété des participants ciblés dans l'écosystème pour l'ensemble des DI.

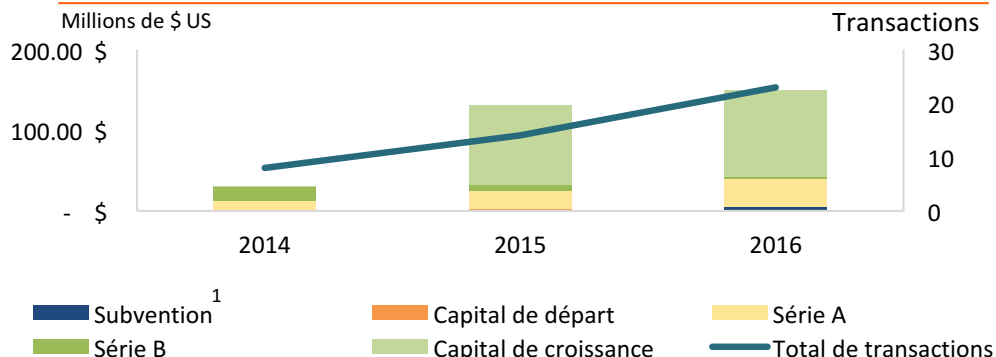
	Accès hors réseau	Biocarburants durables	Matériaux liés à l'énergie propre
Maturité	<ul style="list-style-type: none">• La technologie solaire photovoltaïque (PV) est facilement accessible pour une utilisation hors réseau; toutefois, les technologies adaptables aux appareils électroménagers sont actuellement à des niveaux de maturité technologique (NMT) inférieurs• Les modèles commerciaux, comme le système de distribution, prennent rapidement de la maturité	<ul style="list-style-type: none">• Les biocarburants de deuxième génération commercialement disponibles existent et sont utilisés par les grandes entreprises• Les modèles commerciaux et les structures potentielles de la chaîne d'approvisionnement sont bien connus	<ul style="list-style-type: none">• L'innovation, sur le plan de la découverte des matériaux et du processus de développement, en est à ses premiers stades de développement vu une adoption limitée du secteur privé. Toutefois, elle prend de l'ampleur• Des modèles commerciaux initiaux ont été élaborés, mais ne sont pas encore éprouvés.
Écosystème ciblé	<ul style="list-style-type: none">• Nouvelles entreprises mettant en place des modèles commerciaux hors réseau• Incubateurs et investisseurs soutenant les nouvelles entreprises• Banques du secteur public et organismes sans but lucratif fournissant des subventions pour les efforts d'électrification• Entreprises d'offres d'équipement énergétique et entreprises financières qui peuvent aider sur le plan de l'élaboration du dossier de crédit	<ul style="list-style-type: none">• Entreprises du domaine de l'aviation, de la navigation, de la fabrication d'équipement et du ravitaillement• Organismes multinationaux et de l'industrie œuvrant dans le domaine de l'aéronautique et de la navigation• Investisseurs actifs dans le domaine des biocarburants• Nouvelles entreprises élaborant des biocarburants avancés à partir de matières premières innovantes	<ul style="list-style-type: none">• Universités et laboratoires parrainant l'innovation sur le plan de la découverte de matériaux et l'application de la robotique• Nouvelles entreprises qui appliquent l'innovation sur le plan de la découverte de matériaux• Investisseurs finançant les nouvelles entreprises• Entreprises qui mettent en œuvre la découverte des matériaux et le développement de matériaux assisté par robotique

Aperçu – Accès à l'électricité hors réseau

Définition et portée du défi

- Fabrication, financement, livraison et prestation de services pour des systèmes autonomes de production d'énergie renouvelable, en ciblant les collectivités et les ménages ruraux isolés
- Exclut la production d'énergie supérieure à 100 kW
- L'énergie photovoltaïque est le principal type d'énergie produite, mais cela inclut également l'énergie éolienne, l'énergie marémotrice, le stockage d'énergie, ainsi que les autres formes de production d'énergie hors réseau

Circulation des investissements



Source : Base de données CTG i3, recherche et analyse de CTG
¹Comprend les subventions accordées aux entités à but lucratif

Défis du secteur privé

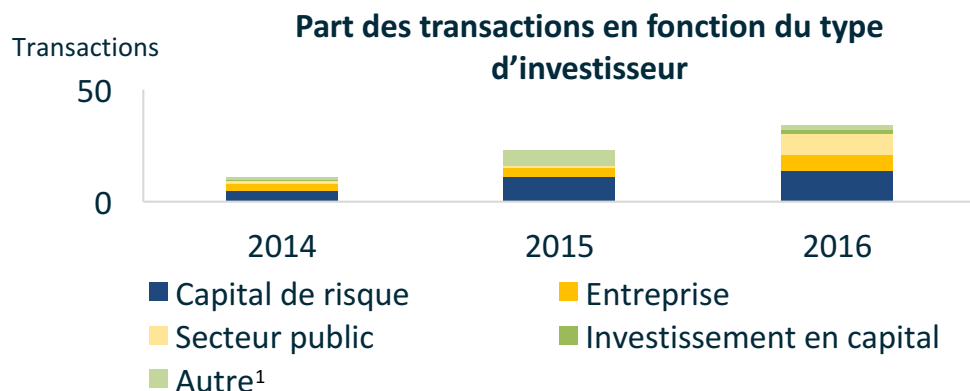
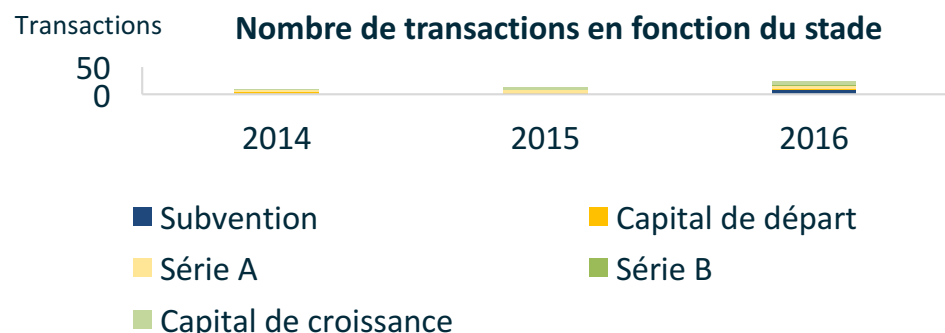
- A. Le risque de crédit et les préoccupations découlant de la méconnaissance de la géographie limitent les investissements privés de départ
- B. La fragmentation géographique du marché hors réseau requiert des solutions propres à la géographie, aux technologies et aux cultures, qui à leur tour posent des problèmes de production de modèles commerciaux extensibles
- C. L'innovation des appareils électroménagers en est à un stade moins avancé que l'innovation de l'accès à l'énergie

Hypothèses de participation initiale

- **Défi A** : Échanger de l'information sur les environnements géopolitiques ou macroéconomiques et les pratiques exemplaires propres à la géographie avec les entreprises du secteur privé et les investisseurs afin d'éliminer la perception des risques associés à l'investissement de départ
- **Défi B** : Favoriser l'interaction entre les participations régionales et les fournisseurs de technologies afin de relever les synergies potentielles et les possibilités en vue d'obtenir des économies d'échelle
- **Défi C** : Évaluer les possibilités afin de créer des modèles commerciaux axés sur les appareils électroménagers en fonction de l'évolution de l'accès à l'énergie

Flux des investissements – Accès à l'électricité hors réseau

Aperçu des investissements de 2014 à 2016



Source : Base de données CTG i3, analyse de CTG

¹Comprend les investisseurs providentiels, les investisseurs individuels, le financement communautaire et les autres sources

Observations

- Le nombre total de transactions a augmenté depuis 2014, ce qui représente une participation publique et privée accrue.
- Les subventions du secteur public ont augmenté depuis 2014, ce qui représente une augmentation de la sensibilisation générale et de l'activité du secteur public. Le tout est stimulé par des facteurs comme l'accord de Paris conclu en 2015.
- En 2016, les investissements sur le plan du capital de croissance ont plus particulièrement été soutenus par d'importants investissements du secteur privé dont Lumos Global [90 millions de \$] et Off Grid Electric [58 millions de \$]), ce qui indique une demande du secteur privé pour des entreprises établies hors réseau.
- Toutefois, le financement de départ se fait rare, puisque la majorité des investisseurs se trouve en Amérique du Nord et en Europe. Ainsi, nombre d'entre eux en savent peu au sujet des investissements en Afrique subsaharienne et en Inde et le cheminement vers des modèles commerciaux à grande échelle n'est pas évident pour les investisseurs préoccupés par la fragmentation géographique, ce qui se traduit par une perception plus grande du risque.

Participation du secteur privé – Accès à l'électricité hors réseau (1 sur 2)

- Les investissements de départ du secteur privé dans les nouvelles entreprises hors réseau sont limités, plus particulièrement sur le plan du financement initial.
 - Même si les investisseurs sont conscients du vaste marché potentiel, le manque de familiarité avec les écosystèmes des investissements en développement à l'échelle mondiale augmente les perceptions liées aux risques. Des comptes rendus sur les risques au niveau des pays de la part d'organismes publics permettraient de réduire les perceptions liées aux risques.
 - L'intégration des progrès sur le plan de l'évaluation du crédit, issus possiblement des technologies financières, des mégadonnées ou de l'Internet des objets, peut débloquent davantage investissements de départ par le secteur privé. Les habitudes de paiement des frais d'énergie peuvent contribuer à établir les antécédents de crédit aux fins de financement des biens de consommation.
- Les subventions du secteur public et les fonds de charité ont joué un rôle critique pour favoriser le succès précoce hors réseau, mais on requiert des mécanismes plus diversifiés pour le financement de départ de nouvelles entreprises.
 - Les nouvelles entreprises en pleine croissance, comme d.Light et BBOXX, entre autres, ont reçu un financement de départ de la part de programmes de subventions du secteur public comme 'USAID' Scaling Off-Grid Energy Grand Challenge Enterprise' et le Fonds d'appui africain pour le développement de l'entreprise (AECF).
 - Les nouvelles entreprises hors réseau ont soutenu que l'appel à l'épargne est préférable à l'endettement (que ces fonds proviennent du secteur public, comme de la Facilité pour l'inclusion énergétique de la Banque africaine de développement, ou du secteur privé), ce qui laisse croire que le financement par endettement est trop coûteux sous sa forme existante.

Participation du secteur privé – Accès à l'électricité hors réseau (2 sur 2)

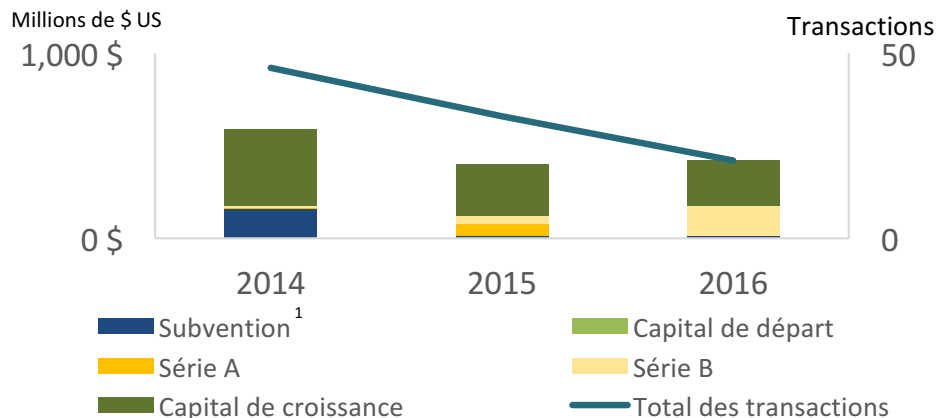
- Les accélérateurs jouent un rôle important pour la croissance des nouvelles entreprises hors réseau.
 - InnoEnergy, Climate KIC, et PowerHouse comptent vingt entreprises hors réseau au sein de leurs portefeuilles, et sont principalement concentrées sur les portions technologiques de la chaîne d'approvisionnement.
 - Selco Incubation Centre, situé à Bangalore, soutient les entrepreneurs locaux qui relèvent des défis associés à l'accès à l'électricité.
 - Soutien de l'incubation pour les entrepreneurs locaux qui créent des modèles commerciaux axés sur les ventes/solutions pour les clients plutôt que des ensembles technologiques hors réseau
 - Soutien du 'Small Scale Sustainable Infrastructure Development Fund (S3IDF)' dont les investisseurs proviennent d'organismes socialement responsables tels que E+Co, la Fondation Lemelson et la Fondation Good Energies.
- L'innovation sur le plan des appareils électroménagers écoénergétiques compatibles avec la production d'énergie renouvelable est à un stade très précoce.
 - Les relations avec les clients, la réputation de la marque et un accès facilité aux fournisseurs d'énergie pourraient donner aux vendeurs d'appareils la possibilité d'accélérer le développement de modèles d'affaires.

Aperçu – Biocarburants durables

Définition et portée du défi

- Concevoir des moyens de produire, à plus grande échelle, des biocarburants évolués et largement abordables pour des applications industrielles et liées au transport
- Exclut les solutions de première génération (axées sur les aliments)
- Les applications liées au transport ciblent les industries aéronautiques et de la navigation, plutôt que celle des véhicules personnels.

Flux des investissements



Source : Base de données CTG i3, recherche et analyse de CTG

¹Comprend les subventions accordées aux entités à but lucratif

Défis du secteur privé

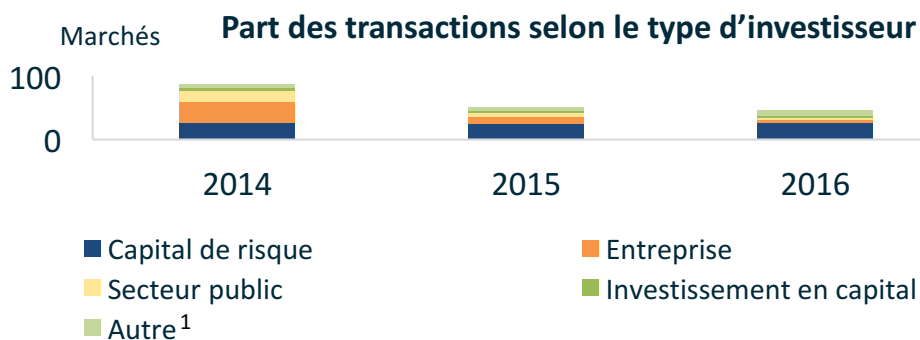
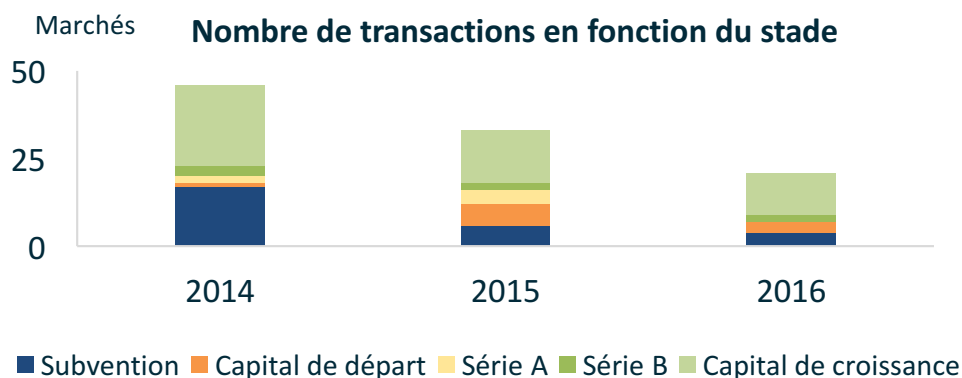
- A. Même si l'industrie aéronautique a été active sur le plan de la mise à l'essai et de l'adoption des biocarburants, l'industrie du transport/maritime a réalisé moins de progrès.
- B. Le potentiel d'extensibilité des matières premières est incertain.
- C. L'investissement précoce (du financement initial à celui de série B) dans les nouvelles entreprises a été faible, ce qui suggère un ralentissement dans l'apparition de pipelines pour les entreprises de biocarburant.

Hypothèses de participation initiale

- **Défi A :** Mobiliser les utilisateurs de biocarburants par l'entremise d'organismes multinationaux propres à l'industrie comme l'Organisation de l'aviation civile internationale (OACI), the 'Sustainable Aviation Fuel User Group (SAFUG)', l'Organisation maritime internationale (OMI) et le 'Sustainable Shipping Initiative' afin de cibler les besoins particuliers en fonction des cas d'utilisation.
- **Défi B :** En conjonction avec le DI des matériaux avancés, examiner le potentiel des plateformes de découverte de matériaux afin d'accélérer l'adoption des biocarburants grâce à l'innovation sur le plan des matières premières.
- **Défi C :** Stimuler les discussions avec les investisseurs afin de cerner des préoccupations précises ainsi que des options possibles en matière d'atténuation/structure d'appui

Flux d'investissements – Biocarburants durables

Aperçu des investissements de 2014 à 2016



Source : Base de données CTG i3, analyse de CTG

¹Comprend les investisseurs providentiels, les investisseurs individuels, le financement communautaire et les autres sources

Observations

- Depuis 2014, le nombre total de transactions a chuté de façon importante. Les investissements des entreprises et du secteur public ont été les principales causes de cette chute.
- La participation du capital de risque est restée stable, mais elle s'est surtout signalée lors des rondes de capital de croissance plutôt qu'aux stades antérieurs.
- L'investissement précoce (initial, série A, série B) a été rare et seulement 23 ententes ont été conclues de 2014 à 2016, *par opposition aux 50 financements d'expansion par actions*.
 - Le déclin du financement initial laisse présager un problème de capacité dont il faudra découvrir la cause.
- Ginkgo Bioworks et Zymergen sont des plateformes d'amélioration ou de découverte de souches qui tirent parti de techniques avancées de calcul et qui ont recueilli 300 millions de dollars en financement cumulatif, ce qui illustre un intérêt marqué des investisseurs quant au potentiel de telles technologies et modèles commerciaux.

Participation du secteur privé – Biocarburants durables (1 sur 2)

- Les entreprises le long de la chaîne de valeur depuis les moteurs ou turbines jusqu'aux utilisateurs finaux des carburants ont été des participants actifs dans l'ensemble du spectre de l'innovation, depuis les partenariats de développement technologique jusqu'aux investissements dans de nouvelles entreprises en passant par la démonstration des biocarburants et les accords d'exploitation.
- L'industrie aéronautique fournit des études de cas sur l'adoption et la conception de biocarburants :
 - Le 'Sustainable Aviation Fuel Users Group (SAFUG)' regroupe 28 transporteurs aériens ainsi que les grands constructeurs Boeing, Airbus et Embraer.
 - Des membres du SAFUG (United Airlines et Cathay Pacific) ont investi dans les nouvelles entreprises du domaine des biocarburants tandis que d'autres, comme KLM, Lufthansa, Scandinavian Airlines, Southwest et JetBlue, ont conclu des accords d'exploitation.
 - Ces accords d'exploitation comprennent la participation d'importants fournisseurs de carburants, comme Neste, Air BP et Total; de nouvelles entreprises comme Fulcrum Bioenergy, AltAir Fuels, Amyris, Gevo et SkyNRG; et de l'entreprise de services aéronautiques World Fuel Services.
 - L'adaptabilité des matières premières pour les spécifications aéronautiques reste une préoccupation clé.

Participation du secteur privé – Biocarburants durables (2 sur 2)

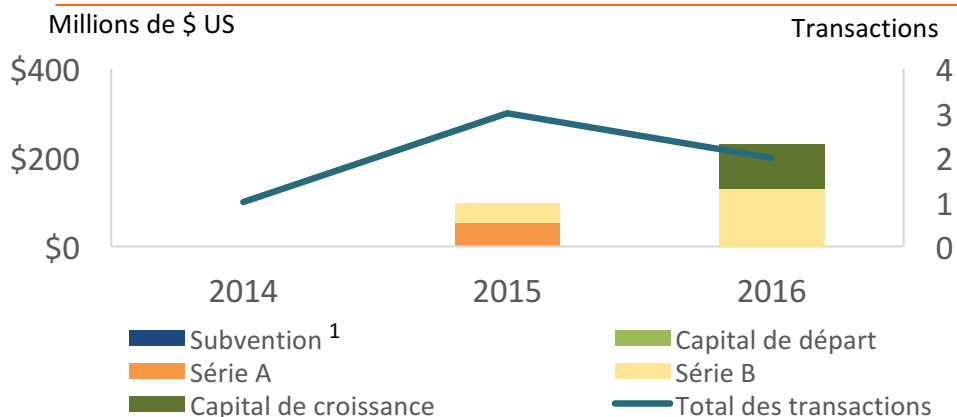
- Même si l'industrie de la navigation a été moins active, on y trouve tout de même des développements notables, notamment :
 - la création de la 'Sustainable Shipping Initiative', qui inclut les armateurs/exploitants Maersk, U-Ming Marine, IMC, Cargill et Bunge; le fabricant de moteurs Wartsila; et les ONG 'Forum for the Future' et le Fonds mondial pour la nature (WWF).
 - Royal Boskalis Westminster, Wartsila et GoodFuels ont établi un partenariat de deux ans pour un programme de développement des biocarburants de substitution.
 - MAN B&W vend des moteurs pour pétroliers à double coque, fonctionnant au méthanol, à l'exploitant Waterfront Shipping Co.
 - La navigation a ciblé le méthanol, tandis que l'aéronautique a plutôt ciblé les carburants axés sur le jatropha ou les huiles végétales usées.
- Les investisseurs à signaler comprennent North Bridge Venture Partners, Data Collective, Draper Fisher Jurvetson et Braemar Energy Ventures qui ont tous participé à trois financements par capital de risque ou plus entre 2014 et 2016.
- Les accélérateurs européens Innoenergy et Climate KIC comptent, à eux seuls, 14 entreprises de biocarburants dans leur portefeuille; Elemental Excelerator est le seul programme nord-américain comptant plusieurs entreprises de biocarburants dans son portefeuille.

Aperçu – Matériaux liés à l'énergie propre

Définition et portée du défi

- Accélérer par 10, le processus d'innovation sur le plan de l'exploration, de la découverte et de l'utilisation de nouveaux matériaux liés à l'énergie propre à haute performance et à faible coût.
- Cibler le développement d'une plateforme globale pleinement intégrée qui accélérera la découverte de matériaux tout au long du processus depuis les niveaux de maturité technologique (TRL) inférieurs à supérieurs.

Flux des investissements



Source : Base de données CTG i3, recherche et analyse de CTG
¹Comprend les subventions accordées aux entités à but lucratif

Défis du secteur privé

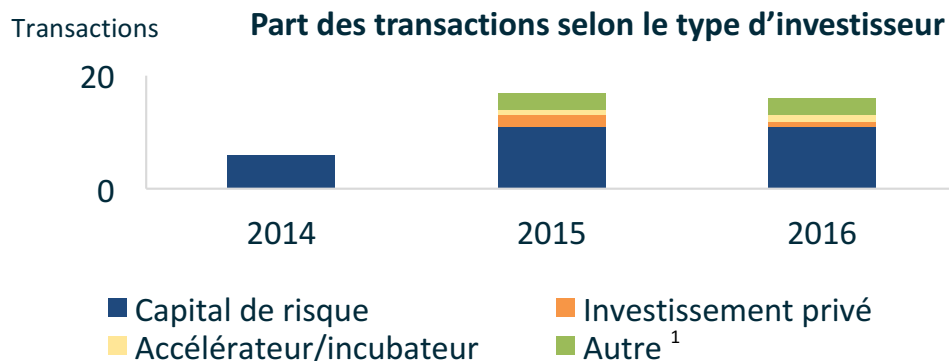
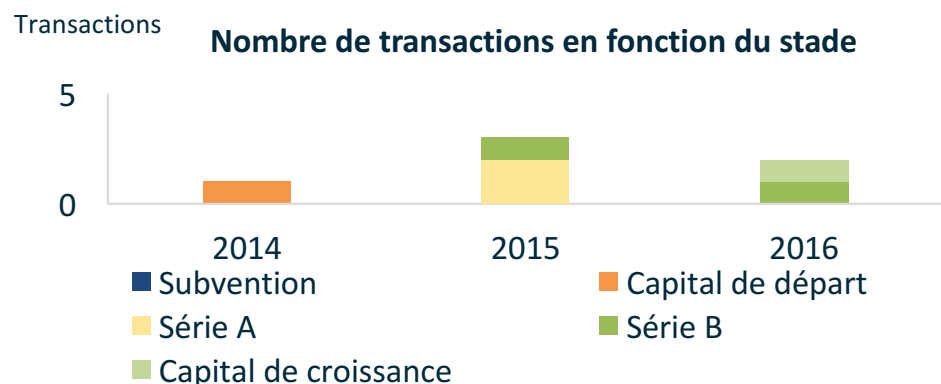
- A. L'innovation sur le plan de la synthèse et des essais pour les matériaux a fait l'objet de projets pilotes limités de la part du secteur public et n'a pas encore été adoptée par le secteur privé.
- B. L'incertitude concernant le développement des initiatives du secteur public dans le domaine des données ouvertes chevauchera/concurrencera les modèles commerciaux actuels du secteur privé.

Hypothèses de participation initiale

- **Défi A** : Explorer les possibilités afin que les efforts du secteur public complètent les intérêts et les limites du secteur privé, particulièrement en ce qui concerne l'utilisation possible de la robotique pour le développement et les essais des matériaux.
- **Défi B** : Mobiliser les nouvelles entreprises et les investisseurs en ce qui concerne la découverte de matériaux pour mieux comprendre les modèles commerciaux et de revenus, particulièrement en ce qui a trait aux enjeux juridiques/droits de propriété intellectuelle (PI)

Flux d'investissements – Matériaux liés à l'énergie propre

Aperçu des investissements de 2014 à 2016



Source : Base de données CTG i3, analyse de CTG

¹Comprend les investisseurs providentiels, les investisseurs individuels, le financement communautaire et les autres sources

Observations

- Le financement des nouvelles entreprises du secteur privé se spécialisant dans les techniques de découvertes de matériaux avancés a été limité. Toutefois, en 2016, d'importants financements de série B et de croissance des capitaux laissent présager un momentum pour des gains rapides
- Quatre investisseurs ont participé au financement de plusieurs entreprises dans ce secteur, plus particulièrement des entreprises spécialisées en biologie Zymergen et Ginkgo Bioworks.
 - AME Cloud Ventures
 - Data Collective
 - Innovation Endeavors
 - Prelude Ventures
- Même si les investisseurs ont témoigné de l'intérêt sur le plan de la découverte des matériaux par l'entremise de l'informatique avancée, les entreprises de synthèse et d'essais dépourvues de capacités de découverte n'ont pas attiré les investisseurs.
 - En raison de l'incertitude connexe aux modèles commerciaux et de revenu, il se peut que ce domaine constitue un domaine clé pour la participation du secteur public.

Participation du secteur privé – Matériaux liés à l'énergie propre (1 sur 2)

- Les organismes et les initiatives appliquant des techniques informatiques avancées pour la découverte de matériaux comprennent :
 - des initiatives du secteur public tels que Materials Genome Initiative, Novel Materials Discovery (NOMAD) et Energy Materials Network, n'ont pas attiré les investisseurs;
 - de nouvelles entreprises du domaine des matériaux et produits chimiques avancés (Citrine Informatics, Exabyte.io) et de la biologie (Zymergen et Ginkgo Bioworks);
 - des entreprises comme BASF, Dow Chemical et Schrödinger;
 - des laboratoires sans but lucratif comme l'institut Battelle Memorial, l'institut Southwest Research, l'institut Toyota Research et SRI International;
 - des établissements universitaires comme l'Université de Liverpool et l'Université College de Londres.
- Dow Chemical a également élaboré des techniques automatisées exploitant la robotique pour la synthèse à haut débit dans le domaine des revêtements industriels.

Participation du secteur privé – Matériaux liés à l'énergie propre (2 sur 2)

- Les entreprises spécialisées en découverte de matériaux et en analyse ciblant la composition chimique des piles comme Wildcat Discovery Technologies, Polaris Battery Labs et Ilika ont également obtenu du financement à risque.
 - Les modèles commerciaux et l'approche connexe à la PI que ces entreprises utilisent peuvent servir d'exemple pour le développement du secteur privé.
- Les investisseurs AME Cloud Ventures, Innovation Endeavors et Prelude Ventures ressortent du lot pour leur financement de Citrine Informatics et de Zymergen; quant à elle, Data Collective Venture Capital a financé Zymergen et Ginkgo Bioworks.
- Les produits pharmaceutiques constituent une source potentielle de synergies, étant donné qu'un certain nombre de nouvelles entreprises utilise l'apprentissage machine pour la recherche de nouveaux médicaments.

Résumé des hypothèses de participation initiale

Participants

Accès hors réseau

- Favoriser l'interaction entre les participants régionaux et les fournisseurs de technologies afin de relever les synergies potentielles et les possibilités en vue d'obtenir des économies d'échelle

Biocarburants durables

- Mobiliser les utilisateurs de biocarburants par l'entremise d'organismes de l'industrie comme l'OMI et l'OACI afin de cibler les besoins particuliers en fonction des cas d'utilisation.
- Stimuler les discussions avec les investisseurs afin de relever des préoccupations précises ainsi que des options potentielles d'atténuation/de structure d'appui.

Matériaux liés à l'énergie propre

- Mobiliser les nouvelles entreprises et les investisseurs en ce qui concerne la découverte de matériaux pour mieux comprendre les modèles commerciaux et de revenus, particulièrement en ce qui a trait aux enjeux juridiques/PI

Sujets

- Échanger de l'information sur les environnements géopolitiques/macroéconomiques et les pratiques exemplaires propres à la géographie avec les entreprises du secteur privé et les investisseurs, afin d'éliminer la perception des risques associés à l'investissement de départ.
- Évaluer les possibilités pour fabriquer des modèles d'affaires ciblés sur les appareils électroménagers en fonction de l'évolution de l'accès énergétique

- En conjonction avec le DI connexe aux matériaux avancés, examiner le potentiel des plateformes de découverte de matériaux afin d'accélérer l'adoption des biocarburants grâce aux innovations sur le plan des matières premières.

- Explorer les possibilités afin que les efforts du secteur public complètent les intérêts et les limites du secteur privé, particulièrement en ce qui concerne l'utilisation possible de la robotique pour le développement et les essais des matériaux.

Prochaines étapes

- Échanger les conclusions avec les groupes techniques des DI et recueillir des rétroactions
- Élaborer davantage les hypothèses de participation du secteur privé en interviewant des participants des écosystèmes sélectionnés en fonction de chaque DI
 - Accès à l'électricité hors réseau
 - Interviewer les fonds de capital-risque qui ont appuyé de nouvelles entreprises afin de connaître leurs méthodes d'évaluation des investissements sur le plan de l'accès hors réseau, pour déterminer les aspects clés des nouvelles entreprises qui ont réussi à recueillir des fonds.
 - Interviewer les nouvelles entreprises qui cherchent une plus grande gamme d'options et de structures de financement, en vue d'obtenir leur point de vue au sujet du potentiel pour des appareils électroménagers adaptés à l'utilisation hors réseau.
 - Biocarburants durables
 - Évaluer le point de vue des investisseurs au sujet du déclin du financement de départ et des défis passés en lien avec les entreprises en croissance.
 - Relever les synergies avec les associations industrielles pour les biocarburants et déterminer comment on peut mieux exploiter au mieux les ressources de la Mission innovation.
 - Matériaux liés à l'énergie propre
 - Interviewer les nouvelles entreprises afin de mieux comprendre les modèles commerciaux et de revenu, ainsi que leur traitement des droits de PI.
 - Établir le point de vue des investisseurs au sujet des incertitudes clés et des domaines pour la participation du secteur public sur le plan de la synthèse et de l'analyse des matériaux.

GLOSSAIRE

Définitions – Participants des écosystèmes

- **Fonds** : Mode de financement du secteur privé dans le cadre duquel on investit directement dans les nouvelles entreprises ou les projets en démarrage par l'entremise de capitaux propres, de prêts à redevance ou de mécanismes de financement de projets.
- **Entreprise (investisseur)** : Entreprises cotées en bourse (ou reconnues et établies) investissant directement dans les nouvelles entreprises ou les projets de démarrage.
- **Entreprise (non-investisseur)** : Entreprises cotées en bourse participant à l'innovation sans effectuer d'investissement (développement conjoint, partenaire technologique, détenteur de licence, etc.). Exclut les incubateurs/accélérateurs détenus par des entreprises.
- **Gouvernement** : Entités détenues par l'état stimulant l'innovation, notamment grâce aux investissements. Peut inclure les mécanismes d'investissement, les organismes/laboratoires de recherche, les initiatives isolées.
- **Incubateur/accélérateur** : Organismes fournissant aux nouvelles entreprises un soutien sur les plans des activités et du développement. Peut inclure le soutien financier et les investissements. Inclut les incubateurs et les accélérateurs autonomes, soutenus par le gouvernement et d'entreprises.

Définitions – Étapes

- **Subvention** : Fonds non remboursables, constitués en partie en argent et potentiellement d'autres types de soutien pour une utilisation précise.
- **Financement initial** : Premier stade du financement de capital de risque, servant souvent pour le développement précoce d'un nouveau produit ou service. Utilisé habituellement pour le développement de produits, la recherche de marché, la création d'une équipe de direction et le développement d'un plan d'affaires.
- **Financement de série A** : Première ronde de financement, qui constitue souvent le moment où les investisseurs externes achètent des parts de l'entreprise pour la première fois. Généralement recueilli pour donner une impulsion commerciale au produit.
- **Financement de série B** : Deuxième ronde de financement, habituellement recueilli pour perfectionner un produit présentant déjà un intérêt.
- **Capital de croissance** : Financement de série C, D, etc. recueilli par les entreprises en croissance pour stimuler la mise à l'échelle de leur commerce.

Définitions – Relations

- **Partenaire de distribution** : Partenariat dans le cadre duquel une entreprise fournit à une autre un véhicule de vente qui lui permettra de vendre son produit.
- **Client** : Acquéreurs du produit final de l'entreprise, ainsi que les entreprises desquelles cette dernière achète ses produits (c.-à-d., les fournisseurs).
- **Partenaire du développement** : Situation où deux entreprises ou plus collaborent afin de développer un produit ou un projet, mais non pour intégrer leurs technologies ensemble. Des exemples peuvent inclure une entreprise permettant à une autre d'utiliser ses installations pour mettre à l'essai son produit ou un service public lançant un appel d'offres aux fournisseurs pour le déploiement d'un compteur intelligent. Peut inclure des partenariats industriels dans le cadre desquels des entreprises peuvent conjointement construire une usine ou effectuer une expansion dans une nouvelle région. Cela peut inclure des entreprises collaborant dans le cadre d'un projet particulier.
- **Coentreprise** : Deux entreprises ou plus qui établissent une nouvelle entreprise ou qui investissent conjointement dans celle-ci à une fin précise pour tirer profit de leurs différents ensembles de compétences.
- **Licencié ou titulaire de licence** : Le client (titulaire de licence), plutôt que d'acheter le produit final d'un concédant, lui paye des frais pour utiliser sa technologie et ses droits d'IP sur son produit.
- **Élaboration de projets** : Partenariat dans le cadre duquel deux entreprises ou plus collaborent pour bâtir une usine.
- **Partenaire technologique** : Lorsque deux entreprises (ou plus) intègrent leurs technologies l'une avec l'autre.